

# Catálogo de Expositores

Bilbao 2017

Finanzas y Tesorería

Marketing y Ventas

Recursos Humanos

Iniciativa:

***interbannetwork***

# TODA EMPRESA NECESITA UN LÍDER. ESTE ES EL SUYO

NUEVO BMW SERIE 5



Contáctenos en el 900 357 902 o [venta.empresas@bmw.es](mailto:venta.empresas@bmw.es)

Consumo promedio: desde 1,9 hasta 6,9 l/100 km. Emisiones de CO<sub>2</sub>: desde 44 hasta 159 g/km.



¿Te gusta conducir?

## Manager Business Forum

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** [cristina.lopez@interban.com](mailto:cristina.lopez@interban.com)
- **Web:** [managerforum.com](http://managerforum.com)
- **Facebook:** [facebook.com/InterbanNetwork](https://facebook.com/InterbanNetwork)
- **Twitter:** [twitter.com/Manager\\_Forum](https://twitter.com/Manager_Forum)
- **Linkedin:** [goo.gl/6fzu85](https://goo.gl/6fzu85)

## Manager Business Forum

La necesidad de una gestión óptima del tiempo en tu responsabilidad como directivo de una mediana y gran empresa, te obliga a ser muy selectivo con el contenido que puede aportar valor para desempeñar tu función directiva.

Manager Business Forum a través de sus eventos y perfiles sociales, te propone una forma ágil y amigable de estar al día sobre técnicas y estrategias de las principales áreas de dirección. Queremos ayudarte a conocer las mejores experiencias que otros directivos, consultores o especialistas puedan aportarte.

## Eventos | Contenido y Networking

Manager Business Forum te propone actividades segmentadas para tu perfil directivo en las que puedes encontrar el conocimiento y la actualidad necesaria para optimizar la gestión en tu función directiva. Reuniones llenas de “Contenido y Networking”, en las que podrás compartir tus inquietudes y pensamientos con colegas de profesión de otras importantes empresas.

Nos acercamos a ti, celebrando Manager Business Forum en las principales capitales de negocio, Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia, facilitándote así el acceso al mayor evento para directivos organizado en nuestro país.

## Redes Sociales | Contactar y Compartir

Nuestra cuenta de Twitter y nuestro grupo en LinkedIn están a tu disposición para hacer crecer tu red profesional. Comparte con nosotros y con otros Managers y creceremos juntos. Opina, participa, informa y conecta a través de nuestra red social.



# ELKARGi SGR

Tu aliado financiero. Zeure alboan.

---

## ELKARGI

---

- **Dirección:** Paseo Mikeletegi, 50
- **C.P.:** 20009 Donostia. San Sebastián
- **Teléfono:** 943 30 90 60
- **Fax:** 943 30 91 90
- **Presidente:** Josu Sánchez
- **Dir. General:** Pío Aguirre
- **Dir. Elkargi Consulting:** Peli Araluze
- **Email:** elkargi@elkargi.es
- **Web:** www.elkargi.es

Creada hace 37 años por y para las empresas, **ELKARGI** es la primera Sociedad de Garantía (SGR) de todo el Estado. A través de su aval, mejora las condiciones del crédito que los bancos conceden a pymes, autónomos, emprendedores y economía social, facilitando su acceso a la financiación real y de largo plazo.

En 2017 **ELKARGI** inicia una nueva etapa con la fusión por absorción de Oinarri. Las dos sociedades de garantía alumbran la nueva **ELKARGI** que, optimizando todos sus recursos y potencial humano, seguirá trabajando para mejorar la financiación del tejido productivo de su entorno.

### Cifras significativas:

- 15.100 empresas socias.
- Cerca de 125.000 avales otorgados
- Más de 6.200 millones de euros en avales formalizados

### Descripción de los productos y servicios:

#### AVALES

- **Avales Financieros:** posibilitan la financiación de proyectos de inversión o circulante tanto nacional como internacional, en condiciones preferentes de tipos de interés y plazos de amortización.
- **Avales Técnicos:** evitan la inmovilización de recursos, permiten mantener libres los límites de riesgo con las entidades, y sirven para garantizar los compromisos no dinerarios relacionados con una actividad, tanto nacional como internacional.

### ELKARGI CONSULTING

Desde su expertise y conocimiento de más de 20 años en el mundo de las pymes, aporta soluciones a la medida para la mejora permanente de los niveles de información, formación y gestión de las empresas. Agrupadas en seis grandes áreas, estas soluciones forman una oferta de servicio completa y permanentemente adecuada a las necesidades cambiantes de las pymes.

### FORMACIÓN

**ELKARGI** pone a disposición de las empresas una oferta integral en el campo de la formación financiera, destacando; el **Aula Financiera**, la **Formación In Company**, a medida de las necesidades de la empresa y el **PEDF** -Programa Ejecutivo en Formación Financiera, impartido conjuntamente con Deusto Business School.

# interbannetwork

## Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** [cristina.lopez@interban.com](mailto:cristina.lopez@interban.com)
- **Web:** [interbannetwork.com](http://interbannetwork.com)
- **Facebook:** [facebook.com/InterbanNetwork](https://facebook.com/InterbanNetwork)

## Interban Network: el Valor de los Contenidos

### Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

### 1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

#### Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias. Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

#### Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento. Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

### 2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad convencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

### 3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

### 4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España. Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

### 5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rrss.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webminars, ponencias, videos corporativos, video blogs)



## BMW Group España

- **Dirección:** Avenida de Burgos 118
- **C.P.:** 28050 Madrid
- **Teléfono:** 900 357 902
- **Web:** [bmw.es/empresas](http://bmw.es/empresas)
- **Email:** [venta.empresas@bmw.es](mailto:venta.empresas@bmw.es)
- **Facebook:** [facebook.com/BMW.Espana](https://facebook.com/BMW.Espana)

## Vehículos para empresas, soluciones para personas

**BMW** impone sus altas exigencias desde el desarrollo de sus productos hasta la venta de los mismos. **BMW** es una empresa capaz de adaptarse con flexibilidad y rapidez: una estrategia dirigida al crecimiento y al éxito global.

Dentro del Grupo **BMW**, **BMW** Empresas es el área responsable de satisfacer los intereses de cualquier empresa independientemente de su estructura y organización. Desde el primer contacto, le ofrecemos una atención personalizada para que usted pueda concentrarse en lo más importante: el éxito de su empresa.

Fieles a nuestra filosofía de que sólo las mejores soluciones son lo suficientemente buenas para **BMW**, hemos desarrollado un programa especial para cumplir con las necesidades de nuestros clientes más exigentes: las empresas.

Como empresa, podrá disfrutar al máximo de beneficios exclusivos que le llevarán mucho más allá del mero placer de conducir.

## Beneficios Económicos

- Clara estructura de gastos.
- Menor consumo y menores emisiones de CO2.
- Amplios intervalos de mantenimiento.
- Atractivas ofertas de financiación para leasing, renting o compra directa.
- Alto valor residual garantizado.
- Paquetes Business y Business Plus para que su vehículo se adapte a su empresa\*.

## Beneficios de Movilidad

- Servicio de asistencia 24 horas en caso de emergencia.
- Control completo de los costes con el paquete opcional de Servicio Integral.
- Amplia cobertura con nuestra Red de Concesionarios y Servicios Oficiales **BMW** en toda Europa.
- Análisis y solución de problemas con rapidez y eficiencia.
- \* Consulta las condiciones vigentes en tu concesionario habitual o en [venta.empresas@bmw.es](mailto:venta.empresas@bmw.es)

## Puntos clave

- Financiación a medida según las necesidades de cada cliente.
- BMW ConnectedDrive: su propio asistente personal.
- BMW Mobile Care a su disposición en caso de avería.
- BMW Service con una asistencia completa.
- Atención al cliente en su Concesionario Oficial **BMW**.
- Mi BMW para configurar su **BMW** o solicitar una prueba de conducción.



# Bankia

---

## Bankia

---

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189
- **C.P.:** 28046 Madrid
- **Teléfono:** 902 246 810
- **Web:** [bankia.com](http://bankia.com)
- **Facebook:** [facebook.com/bankia.es](https://facebook.com/bankia.es)
- **Twitter:** @bankia

**Bankia** es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con siete millones de clientes y unos activos cercanos a 200.000 millones de euros

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con el Plan Pymes, un programa con el que potenciar la atención y la financiación a sus más de 250.000 pymes y 500.000 autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

**Bankia** cuenta con una estrategia pionera que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado Bankia Índicex ([www.bankiaindicex.com](http://www.bankiaindicex.com)) e Inveinte, dos herramientas gratuitas para pymes, sean o no clientes. En el primer caso, permite a las empresas analizar de forma inmediata cómo están posicionadas en el mundo digital. En el segundo caso, se trata de un servicio con el que pueden identificar las ayudas oficiales a las que pueden acceder para desarrollar sus proyectos de investigación, desarrollo e innovación (I+D+i).

# paquetería urgente



Correos Express, la mayor compañía de paquetería empresarial no franquiciada.

Una completa solución para los negocios más exigentes.

**Correos**  
**Express**

## PARA TUS CLIENTES



### AHÓRRALES ESPERAS.

Predicción de franja Horaria, el día anterior al de la entrega del envío.



### MINIMIZA LAS INCIDENCIAS.

Localización inmediata del destinatario, en caso de ausencia.



### ELIMINA INCERTIDUMBRE.

Si no están en casa, contactamos con ellos para una segunda entrega. Gestión proactiva de incidencias.



### REGÁLALES TRANQUILIDAD.

Avisamos a tus clientes del estado de su envío, vía SMS.



### ENTREGA CUANTO ANTES.

Porque hay cosas que no pueden esperar, entregamos tu pedido en sábado.



### HAZLES LA VIDA FÁCIL.

Ponemos a tu disposición más de 2.300 oficinas de correo para gestionar devoluciones.

## PARA TI



### NO ESPERES A COBRAR

Te ingresamos, en un plazo reducido, el importe de los pagos contra reembolso.



### PIENSA EN GLOBAL

Con Correos Express puedes entregar tus envíos en cualquier lugar del mundo.



### CÉNTRATE EN LO IMPORTANTE

Dirige tu negocio y deja en manos de Correos Express toda la gestión logística. Recepción, almacenaje y cualquier tipo de manipulación que necesiten tus envíos.



### CONECTA Y DESPREOCÚPATE

Para tu comodidad Correos Express, se integra con las principales plataformas logísticas de e-commerce.



Magento



PRESTASHOP

Y otros...

t. **608 675 507**  
**correosexpress.com**



## Datacentric

- **Dirección:** Nuria, 57 (Colonia Mirasierra)
- **C.P:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** +34 91 382 20 00
- **Email:** datacentricmad@datacentric.es
- **Web:** datacentric.es

## ¿Cómo son las empresas orientadas a los datos?

En **Datacentric** disponemos de los datos y tecnología simple y flexible necesaria para, de una forma precisa, ayudar a nuestros Clientes a obtener ventajas competitivas, transformar la experiencia de sus Clientes, optimizar sus procesos de gestión, añadir valor a los productos existentes o crear nuevos productos y modelos de negocio, identificar los Clientes más rentables, definir segmentos objetivo clave y gestionar de forma eficiente los recursos de adquisición y retención

Datos para cualificación de leads, inteligencia competitiva, aplicaciones web y mobile, location- based search, etc., junto con máxima cobertura y actualización; esta es la razón principal por la que utilizamos múltiples fuentes para construir y actualizar los datasets más completos y precisos de Empresas, Particulares, con datos financieros, socio-demográficos, socio-económicos, GEOindicadores, datos Catastrales, Riesgo/solvencia, etc. **¿Quieres saber más?**

## Audience Solutions

Soluciones dirigidas a alcanzar tus objetivos de negocio. La **Base de Datos** y el dominio del **canal** publicitario son las claves para obtener buenos **resultados** en cualquier campaña de marketing interactivo. DataCentric te ayudará a sacar provecho a cada canal y alcanzar tus objetivos.

DataCentric es el gestor de campañas líder del mercado. Construimos **soluciones de captación y ventas a medida** de los exigentes objetivos de nuestros clientes. Ya sean **ventas, leads o branding. ¿Quieres saber más?**



## Deusto Business School

### Campus Bilbao

- **Dirección:** Hermanos Aguirre, 2  
48014 Bilbao
- **Teléfono:** 944 139 450
- **Email:** info.dbs@deusto.es

### Campus San Sebastián

- **Dirección:** Mundaiz, 50  
20012 San Sebastián
- **Teléfono:** 943 326 460
- **Email:** infodonostia.dbs@deusto.es

### Sede Madrid

- **Dirección:** Castelló, 76  
28006 Madrid
- **Teléfono:** 915 776 189
- **Email:** infomadrid.dbs@deusto.es

## DEUSTO BUSINESS SCHOOL

**Deusto Business School** es la escuela de negocios de la Universidad de Deusto, que tiene como objetivo convertirse en referente internacional del sector de la educación de negocios y en la formación de los líderes empresariales del futuro. Tiene tres ejes de diferenciación que marcan su estrategia e impregnan de manera transversal toda su oferta educativa: emprendimiento e innovación; transformación digital; humanismo y competitividad.

Deusto Business School cuenta con una potente oferta formativa que ofrece desde programas de grado y dobles grados, a másteres universitarios, programas de doctorado, Executive Masters, programas abiertos y formación in company, que se imparten en los campus de Bilbao, San Sebastián y en la sede de Madrid.

Además, gracias a sus alianzas internacionales, varios másteres y programas cuentan con módulos intensivos en prestigiosas escuelas de negocio de referencia como INSEAD, Judge Business School de la Universidad de Cambridge o realizan programas conjuntos como con la New York University.

Gracias a la trayectoria de Deusto Business School durante sus cerca de 100 años de historia, la escuela cuenta con una de las mayores redes de antiguos alumnos de España, más de 15.000. Una potente asociación de personas que ocupan relevantes puestos directivos en muchas de las mejores empresas e instituciones locales, nacionales e internacionales.

En la actualidad, Deusto Business School, en el área de **Executive Education** cuenta con los siguientes programas formativos:

- Executive MBA
- Master in Business Innovation - MBI
- Master en Coaching Ejecutivo

- Programa de Dirección General - PDG
  - Programa Ejecutivo en Dirección Financiera - PEDF
  - Programa de Dirección Comercial, Marketing Ventas y Digital - PDC
  - Programa de Liderazgo y Transformación en organizaciones y sistemas sanitarios - LEAD
  - Programa de Transformación Digital de la Empresa
  - Programa y Experto en Coaching Ejecutivo
  - Programa en Coaching de Equipos
  - Programa de Liderazgo Público en Emprendimiento e Innovación
  - Programa de Liderazgo Corporativo en Emprendimiento e Innovación
  - Programa de Liderazgo en Innovación Deportiva
  - Programa de Innovación en Ciberseguridad
- Además, imparte una serie de jornadas y cursos **Cursos y Jornadas**, entre ellos:
- Curso Finanzas para la gestión empresarial: Cómo entender a tu Director Financiero
  - Jueves de la Empresa Familiar: Gobierno para Propietarios de Empresa Familiar
  - Jueves de la Empresa Familiar: Fiscalidad y Riesgos de Propietarios
  - Programa de Big Data Business Intelligence



## Exact

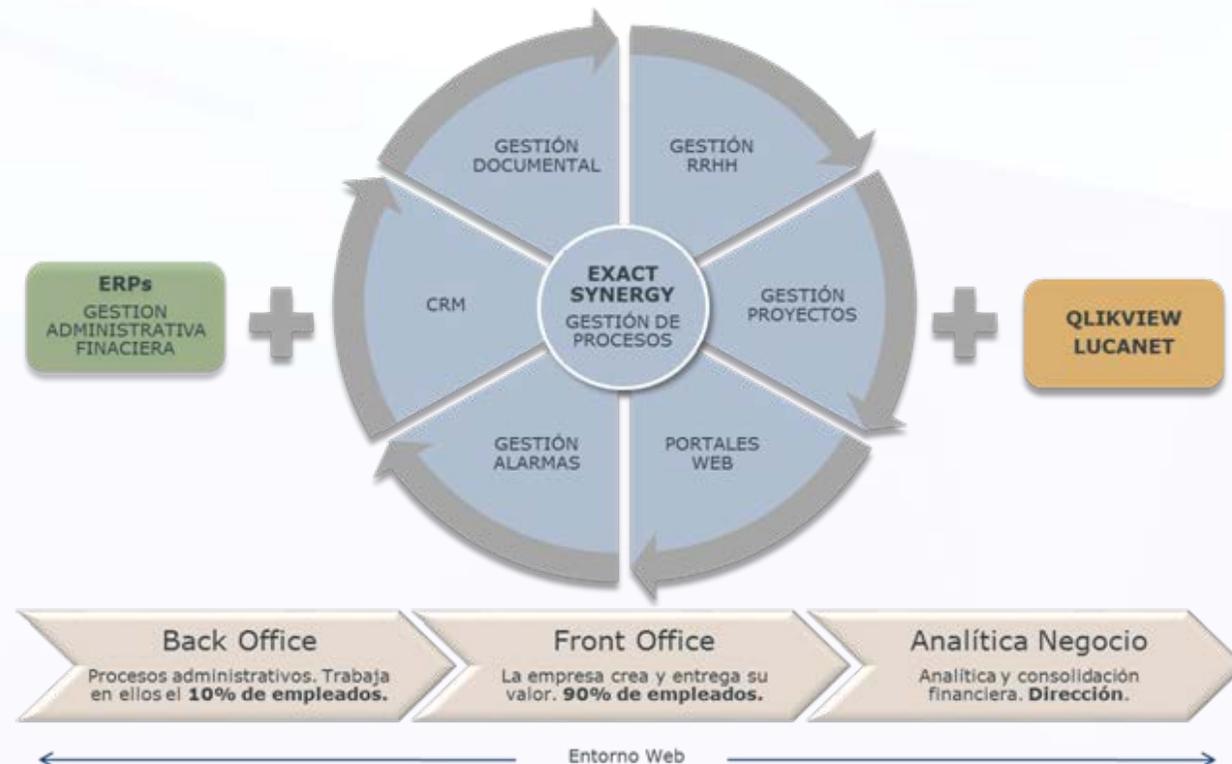
- **Teléfono:** 902 504 114
- **Email:** [marketing.es@exact.com](mailto:marketing.es@exact.com)
- **Web:** [exactsoftware.es](http://exactsoftware.es)

**Exact** fundada en 1984 es un líder global de software de gestión, hoy en día 300.000 empresas en 125 países confían en **Exact**. Actualmente tenemos más de 1700 empleados y presencia directa en 14 países. Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros, acercarse a sus metas. **Exact** facilita soluciones de gestión empresarial, en 37 idiomas, 30 legislaciones

El 60% de los empleados de **Exact**, tienen dedicación a labores de I+D y servicio al cliente.

**Exact** ofrece soluciones integradas para los procesos de negocio de cualquier organización, tales como procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos, entre otras. Todo en una única solución que incorpora las últimas tecnologías, incluyendo herramientas analíticas, colaborativas y apps. móviles. En su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar, permite una implementación y un ROI rápidos, además al ser multi-idioma y multi-legislación, resulta la opción elegida para numerosas empresas que ya han dado o están planteándose un paso hacia la internacionalización.





## Informa D&B

- **Dirección:** Avda. Industria, 32
- **C.P.:** 28108 Alcobendas
- **Teléfono:** 902 176 076
- **Fax:** 91 661 90 60
- **Email:** [clientes@informa.es](mailto:clientes@informa.es)
- **Web:** [informa.es](http://informa.es)
- **Facebook:** [facebook.com/InformaDB](https://facebook.com/InformaDB)
- **Twitter:** [@informa](https://twitter.com/informa)

## INFORMA D&B: La Información necesaria para Decidir con Confianza

**INFORMA D&B** es la compañía líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing, con una facturación consolidada de 91,8 millones de € en 2016.

Creada en 1992 por CESCE con el objetivo de establecer en España un Centro Servidor de Información de Empresas, en la actualidad cuenta con una Base de Datos nacional con 6,6 millones de agentes económicos censados y, como miembro de la D&B Worldwide Network, ofrece acceso a la información on-line de 280 millones de empresas de todo el mundo.

3 millones de usuarios y más del 95% de las entidades financieras españolas utilizan la información de **INFORMA D&B** para tomar sus decisiones de riesgo a través de sus tres marcas: Informa, elinforma y DBK.

**DBK** **INFORMA**  
análisis de sectores

**einforma**

En 2006 **INFORMA** llevó a cabo la fusión por absorción de Dun & Bradstreet Servicios de Información, constituyendo **INFORMA D&B** y poniendo punto final al proceso que se inició en el año 2004, cuando adquirió el negocio de Dun & Bradstreet en España y Portugal. Desde entonces **INFORMA D&B** ha pasado a formar parte de la red global de información de empresas más extensa del mundo, la **D&B Worldwide Network**, ofreciendo acceso on-line a la información de **270 millones de empresas**.

**INFORMA D&B** cuenta con una plantilla de 363 personas, tiene su sede social en Madrid y delegaciones en 20 ciudades españolas.

**INFORMA D&B** es parte de CESCE, que es el grupo de referencia en la gestión integral del riesgo, contando con más de 1.600 empleados que dan servicio a más de 140.000 clientes, con una facturación superior a los 420 millones de euros.



La solución del líder, nuestros **INFORMAS**



**SOLUCIONES** para la gestión del **RIESGO FINANCIERO**



Una **SOLUCIÓN** para cada necesidad de **MARKETING**

# KOMPASS

## KOMPASS

- **Dirección:** C/ De la Explanada, 8 1ºB
- **C.P:** 28040 Madrid
- **Teléfono:** +34 917 697 150
- **Fax:** +34 915 338 29
- **Web:** [kompass.com](http://kompass.com)
- **Email:** [kompass\\_info@kompass.es](mailto:kompass_info@kompass.es)

## Kompass, su Ruta para el Desarrollo de Negocio Internacional

Porque hoy, identificar oportunidades de negocio nunca ha sido tan difícil, **Kompass** proporciona innovadores servicios de información B2B para alcanzar al target correcto, basándose en su experiencia en datos únicos en más de 60 países.

## Expertos en Información Empresarial B2B a Nivel Global

**Kompass** España es una compañía fundada a principios de los años 60 y que forma parte de **Kompass** Internacional, una empresa francesa con más de 65 años de experiencia a sus espaldas como proveedor de Información empresarial B2B.

**Kompass** es la solución ideal para aquellas empresas que buscan abrir mercado tanto dentro como fuera de España, ya que su negocio actualmente se apoya en 3 actividades:

- Venta de información empresarial en un entorno B2B.
- Soluciones para ayudar a los departamentos de Ventas y Marketing a captar clientes potenciales e incrementar las oportunidades de negocio:

- **Realización de Campañas de Marketing online y directo** para generar leads de calidad a sus clientes.

- **EasyBusiness:** Herramienta de Prospección y Segmentación de Mercado

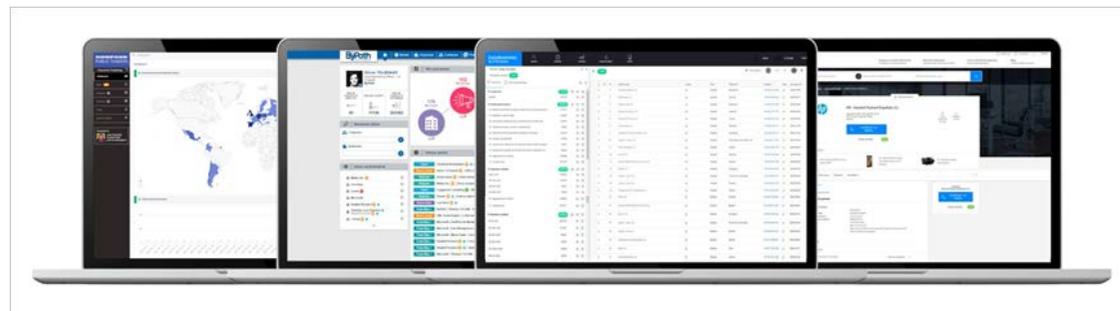
- **ByPath:** Nueva Solución de Inteligencia Comercial que permite ser lo más eficiente posible en cada una de las etapas del ciclo de ventas.

- **Visibilidad online** para promocionar empresas a través de sus portales y posicionarlas en buscadores.

- **Public Tender:** Acceso a las Licitaciones públicas a nivel Mundial.

- **DataLab:** Solución a medida para dar respuesta a las elevadas exigencias de las empresas en lo que respecta a la calidad de los datos ayudándoles a identificar y encontrar datos claves para la toma de decisiones.

Estos servicios han sido diseñados para cubrir las necesidades de todo tipo de empresa, tales como emprendedores, Start ups, pymes, asociaciones, organismos, grandes empresas, etc. siempre con el fin de ayudarles a impulsar el desarrollo de su negocio.



## sage XRT Treasury

---

### SAGE XRT TREASURY

---

- **Dirección:** Labastida 10-12
- **C.P.:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** 900 87 80 60
- **Email:** [info.empresa.es@sage.com](mailto:info.empresa.es@sage.com)
- **Web:** [sage.es](http://sage.es)
- **Facebook:** [facebook.com/sagespain](https://facebook.com/sagespain)
- **Twitter:** [@sagespain](https://twitter.com/sagespain)



**Sage** es proveedor líder mundial en soluciones de gestión empresarial para autónomos, empresas y Asesorías y Despachos Profesionales, con un portfolio de productos que cubre todas las necesidades de gestión de las empresas de forma eficaz, sencilla y eficiente. Con sede en el Reino Unido, donde cotiza desde el año 1999 en el selectivo FTSE 100 de la bolsa de Londres, los 14.000 profesionales que trabajan en la compañía dan servicio a millones de clientes en 24 países. Sage trabaja alrededor del mundo con una próspera comunidad de emprendedores, empresarios, financieros, partners y desarrolladores, creando un ecosistema que busca reinventar la forma de hacer negocios y las relaciones empresariales para generar conocimiento a escala global.

Nuestra misión es aportar la energía, experiencia y la tecnología inteligente que inspire a nuestros clientes y empresas en todo el mundo a llevar a cabo sus sueños empresariales y conseguir el éxito en sus negocios. Y en este proceso la tecnología, la innovación y las personas son los tres pilares sobre los que construir el éxito. Las tres palancas sobre las que apoyar el desarrollo de la empresa digital.

Nuestras soluciones de software y servicios abarcan todo el abanico de empresas y sectores que hay en el mercado, desde las start-ups con productos como Sage One, las pymes con Sage Contaplus Flex, hasta las medianas y grandes empresas con productos como Sage Murano o Sage X3.

Nuestros programas de contabilidad y facturación, y nuestras soluciones de software que integran todas las áreas de la empresa, automatizan las tareas diarias y optimizan los recursos de las empresas, por lo que se posicionan como la base de una buena estrategia para crecer y tener éxito empresarial.

Online, suscripción y licencia perpetua son nuestras modalidades de comercialización de nuestras soluciones de software, asegurando un 100% de disponibilidad y una permanente actualización de todas las novedades legales que salen al mercado.



## AEDIPE ESUKADI

• **Dirección:** C/ Simón Bolívar 27, Dpto 39

• **C.P:** Aptdo. Correos 1670,

• **Teléfono** Bilbao 48013

• **Fax:** 944 413 079

• **Email:** info@aedipeeuskadi.com

• **Web:** adipe.es

### La Asociación

La **Asociación Española de Dirección y Desarrollo de Personas (AEDIPE)** es una asociación privada, sin ánimo de lucro, que agrupa a las personas que se dedican a actividades relacionadas con la Gestión de Personas / Recursos Humanos.

Es por tanto una asociación profesional, independiente de cualquier entidad u organismo político o sindical. Fue constituida en el año 1965. A día de hoy forman parte de la Asociación 3.000 profesionales de los Recursos Humanos, vinculados a más de 2.000 empresas o instituciones.

Su ámbito territorial abarca todo el territorio nacional.

**AEDIPE Euskadi**, es la territorial de **AEDIPE** en Euskadi, nace como un lugar de encuentro de los profesionales que integran la asociación y sus invitados, donde se exponen experiencias y se contrastan ideas o proyectos vinculados con los recursos humanos.

### Los Asociados

#### Pueden ser miembros de la Asociación:

- Todas las personas que se dediquen a tareas relacionadas con la Gestión de Personas / Recursos Humanos.
- Todas las personas que finalicen los cursos especializados de Dirección de Recursos Humanos en centros reconocidos.
- Todas aquellas personas dedicadas a la consultoría y docencia de materias relacionadas con la Función de Recursos Humanos.
- Todas aquellas personas que tengan autoridad y prestigio probados en el campo de dirección de Recursos Humanos, aunque no realicen actividades específicas en dicha función.

#### Todo asociado de AEDIPE, tendrá derecho a:

- Asistir a las Asambleas, jornadas, actividades, seminarios, cursos, coloquios, conferencias o reuniones que especialmente se organicen para ellos.
- Recibir la revista “Dirigir Personas”, de carácter trimestral. Desde el año 2015, además de la edición en papel, se enviará la revista en formato digital.
- Recibir el Boletín electrónico mensual de noticias (Newsletter) “Informar Personas”.
- Recibir 2 libros de la Biblioteca de RRHH cada año.
- Formular cuantas preguntas precise en el desarrollo de su actividad.
- Servicio gratuito de “Outplacement” para asociados que lleven en la Asociación más de 6 meses y estén en situación de desempleo.
- Club Aedipe con ofertas y descuentos especiales para asociados.



## Agrupación Cloud Network

- **Dirección:** Ulises, 108, 1ªA
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** agrupacioncloud.com
- **Twitter:** @acloudnet

### ¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

### ¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

### ¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

### ¿Únete a Cloud Network?

#### Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámamos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

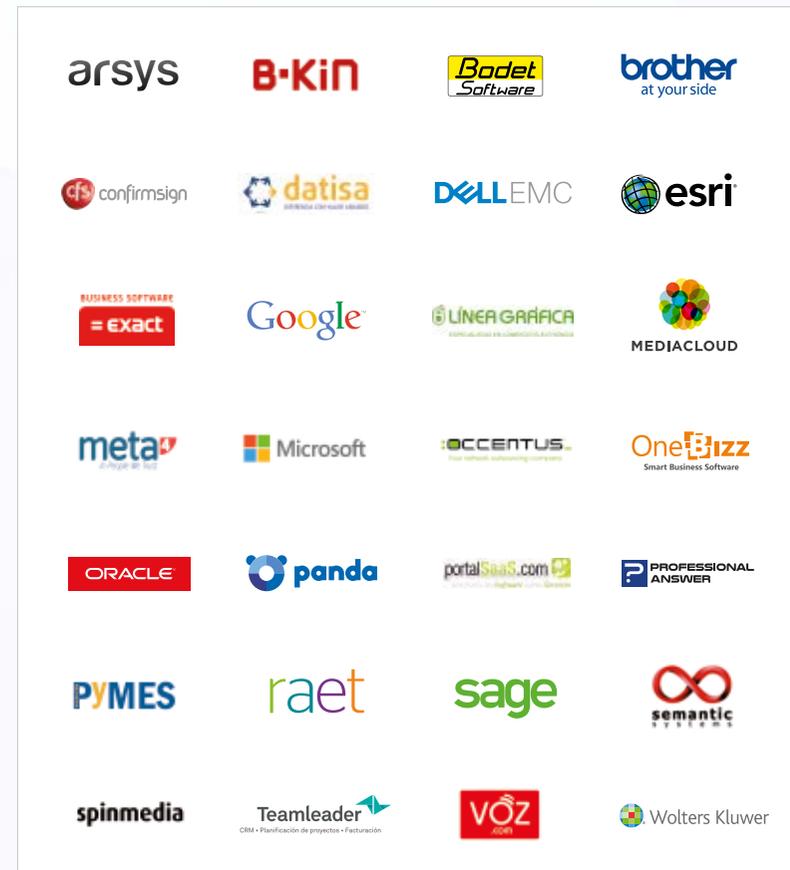
[www.agrupacioncloud.com/miembros](http://www.agrupacioncloud.com/miembros)

#### Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

[www.agrupacioncloud.com/socios](http://www.agrupacioncloud.com/socios)

**Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!**





## ARBIGI

- **Presidenta:** Virginia Tamayo Pastor
- **Email:** arbigi@arbigi.org
- **Teléfono:** 699 067 756

### Quienes somos

Asociación humana y cercana, cuyo objetivo es el networking entre sus socios de Araba, Bizkaia y Gipuzkoa.  
JUNTOS PARA ACOMETER GRANDES EMPRESAS

ArBiGi Empresa es una Asociación que reúne a empresas de diferentes sectores y tamaños de toda la Comunidad del País Vasco. Surge de la inquietud de unos cuantos empresarios y empresarias con afán de **unir esfuerzos y sinergias**, a través del asociacionismo vasco; **Araba, Bizkaia y Gipuzkoa** como nichos de mercado y de unión.

Nace en 2014 con 20 empresas asociadas con el objetivo principal de aumentar las ventas de sus asociados. Actualmente en 2017, ya son 86 las empresas que forman esta asociación con la misma convicción en la unión de empresas y con aspiraciones aún mayores.

El ímpetu de nuestra empresa está basado en una filosofía de sinergias, donde el empeño de las empresas asociadas aspira a encontrar nuevos proyectos y satisfacer la demanda de los consumidores. Esta asociación se construye en base al valor humano como principal fuente de energía; por lo tanto, promovemos la confianza y el respeto para crear una red de comunicación humana incombustible.

### Objetivos principales

#### Confianza y transparencia

Red de empresas con un alto valor humano con tal grado de confianza que las empresas nos recomendamos unas a otras con buenos criterios.

Trabajamos con tanta transparencia en la dirección y gestión de la asociación que somos la única que envía el listado de asociados al resto para que todas las empresas sean libres de comunicarse entre sí.

### Sinergias

La colaboración entre los miembros de la asociación es vital para crear nuevos proyectos y trasladarlos al entramado empresarial vasco.

Asimismo creemos en la colaboración entre otras asociaciones o instituciones para beneficio de todas las partes y hacer que surjan sinergias y nuevos proyectos.

### Formación

Para poder desarrollar nuevas habilidades y que nos permitan que nuestras empresas sigan creciendo, en ArBiGi invertimos con nuestros propios recursos humanos y aprendemos unos de los otros.

Cada empresa ofrece formación gratuita al resto de asociados en aquellos aspectos que son expertos o ámbitos que dominan. Los asociados demandan su propia formación, si no hay nadie experto en la asociación, lo buscamos.

### Crecimiento y Expansión

Nuestra prioridad es posicionarnos bien en el mercado, darnos a conocer, captar nuevos asociados y cubrir las necesidades de nuestros asociados.

No solo podemos crecer en número de asociados sino en acuerdos con otras asociaciones y expandir nuestras empresas.



## ditrendia

- **Dirección:** C/ Ferraz, 10 - 1ºIzq – Madrid
- **C.P:** Madrid 2800
- **Teléfono** 91 598 39 00
- **Web:** ditrendia.es
- **Twitter:** @ditrendia
- **Linkedin:** linkedin.com/company/ditrendia

**ditrendia** ayuda a entidades financieras y aseguradoras desde 1995, en sus estrategias de marketing y ventas digitales.

Para ello agrupa sus servicios en tres áreas: digital, marketing y tendencias, mediante proyectos que van desde el análisis y la definición estratégica hasta el desarrollo operativo y posterior seguimiento.

Con el aval de más de 20 años haciendo proyectos en Internet, ditrendia está posicionada como la consultora de referencia en proyectos de estrategia digital para el sector financiero y asegurador.

### Iniciativas de apoyo al marketing



Dentro de la **Asociación de Marketing de España**, ditrendia es un miembro activo y coordina la Comisión de Marketing para

Entidades Financieras y Aseguradoras-MKTefa y organiza anualmente un Foro Profesional de Marketing y Ventas para el sector.

Otra de las iniciativas destacadas de ditrendia es el **Observatorio de la Blogosfera de Marketing**, que realiza, desde



2010, el seguimiento de más de 400 blogs de marketing en castellano. Cada mes se seleccionan los 10 mejores artículos, que son publicados en la revista MK Marketing + Ventas y por la Asociación de Marketing de España.



ditrendia genera además el **Top Blogs Marketing**, un ranking de los 40 mejores blogs de marketing de cada

mes en función de diferentes criterios y se publica en la publicación Marketingdirecto.com.

### Para terminar...un regalo para ti

Si has llegado hasta aquí y te ha parecido interesante (que esperamos que sí), tenemos un regalo para ti: el **Informe mobile en España y en el Mundo**. Un informe de referencia lleno de información y gráficos para estar al tanto lo que la revolución mobile supone.

Puedes descargarlo gratis desde aquí:  
<http://bit.ly/ditrendiaMobile2017>



# Harvard Deusto

## Harvard Deusto

• **Dirección:** Avda. Diagonal 662-664

• **C.P.:** 08034 Barcelona

• **Teléfono:** 901 11 45 58

• **Web:** [harvard-Deusto.com](http://harvard-Deusto.com)

• **Email:** [info@harvard-Deusto.com](mailto:info@harvard-Deusto.com)

Las publicaciones Harvard-Deusto , con más de 30 años de historia, son las revistas de referencia indiscutible tanto en entornos académicos como profesionales con los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial.**

Cada mes los directivos españoles acuden a Harvard Deusto para mantenerse actualizados sobre el management y encontrar reflexiones, propuestas, análisis y ejemplos de buenas prácticas que les permitían ser más competitivos en su día a día profesional, tanto a nivel organizativo como en eficacia personal. Con las 3 cabeceras Harvard Deusto se cubren varios ángulos estratégicos de la empresa.

Harvard Deusto publica en español los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial** y de las más prestigiosas **Escuelas de Negocio a nivel mundial**, además de los **casos prácticos** más interesantes del momento.

Con una única suscripción, accede a los contenidos de las 3 revistas Harvard Deusto. Tu herramienta empresarial para la decidir y dirigir.



Revista de referencia en management para los profesionales que buscan estar al día y enriquecerse con las experiencias de las multinacionales más importantes del mundo. Incluye experiencias y casos prácticos de las multinacionales más importantes



Es la Harvard Deusto orientada a temáticas sobre Marketing y Ventas: presenta las últimas tendencias, casos prácticos y dossieres monográficos vinculados con estrategias comerciales, pensada por profesionales para profesionales.



La cabecera más práctica de Harvard Deusto: aporta información práctica y útil sobre las principales áreas del management, con especial atención al impacto de las TIC en la gestión empresarial.




---

## Mind Value

---

- **Dirección:** Maldonado, 60 – 3º C
  - **C.P:** 28006 Madrid. España
  - **Web:** mindvalue.com  
toptenms.com  
javierfernandezaguado.com
  - **Email:** info@mindvalue.com
  - **Twitter:** @josemindvalue  
@jferagu
- 

**MindValue S.L.** es una Compañía especializada en asesoramiento para la Alta Dirección. Sus Socios han creado seis modelos de **Gestión Empresarial: Gestión de lo Imperfecto, Patologías organizativas, Dirección por Hábitos, Will Management (Gestión de la Voluntad Organizativa), Liderar en la Incertidumbre y Feelings Management (Gestión de los Sentimientos Organizativos).**

**José Aguilar y Javier Fernández Aguado**, sus socios Directores, son speakers internacionalmente solicitados y coaches de Alta Dirección.

El innovador asesoramiento de **MindValue** se centra en la transformación de los hábitos directivos, mediante sesiones de reflexión y propuesta de nuevas ideas de gestión.

### Cuatro productos estrella de MindValue son:

- **Coaching** para miembros de Comités de dirección o quienes deseen incorporarse a ellos.
- **Conferencias** de alto impacto, con contenido directivo o comportamental, en Convenciones.
- Una **jornada de diagnóstico** organizativo en la que se aplica su modelo Gestión de lo Imperfecto, primero con el Comité de Dirección y posteriormente con los Directivos de Alto Potencial.
- **Un programa de Perfeccionamiento para la Alta Dirección**, consistente en seis jornadas de reflexión para equipos de Alta Dirección y/o Directivos de Alto Potencial. Más de 500 organizaciones públicas y privadas de 40 países diferentes han contado con los servicios de **MindValue**.

El 25 de febrero de 2010 tuvo lugar en Madrid el I Symposium Internacional sobre el pensamiento de **Javier Fernández Aguado**. Asistieron más de 600 profesionales procedentes de 12 países de Europa y América.




---

## tatum

---

· **Dirección:** c/ Ferraz 10, 1º izq.

· **C.P.:** 28008 Madrid

· **Teléfono:** 902 01 31 91

· **Email:** marketing@tatum.es

· **Web:** tatum.es

---

### Expertos en transformación de personas y redes comerciales

En **tatum** colaboramos con nuestros clientes mediante soluciones integrales que ayuden a:

- Mejorar la Estrategia y Efectividad Comercial de las organizaciones.
- Tener Equipos de Profesionales motivados, entrenados y comprometidos con el proyecto empresarial.

### En la Transformación de las Personas ayudamos a:

- Medir y desarrollar el compromiso en los equipos para maximizar la productividad de cada profesional.
- Alinear a las personas con los objetivos y la estrategia de la organización.
- Diseñar e implantar procesos de gestión del cambio
- Diseñar e implantar estilos de dirección de personas
- Transformar el Departamento de RRHH y sus procesos desde la óptica del marketing.
- Desarrollar habilidades y cambiar actitudes y comportamientos en los profesionales.

### En la Transformación Comercial ayudamos a:

- Construir modelos, sistemáticas comerciales y herramientas al servicio de las Redes y la Dirección de Ventas.
- Conocer y evidenciar las diferentes palancas con las que se puede actuar para conseguir los resultados deseados.
- Incorporar métricas para optimizar estructuras, modelos y personas.
- Implantar sistemáticas comerciales de éxito trabajando con las personas que integran las redes comerciales modificando sus comportamientos y mejorando sus habilidades.



## Tesoreria.com

- **Contacto:** Juan Luis Blat Milara

---

- **Teléfono:** 659289068

---

- **Web:** tesoreria.com

---

- **Email:** tesoreria@tesoreria.com

---

- **Twitter:** @TesoreriaCom

---

- **Facebook:** tesoreria.com

**www.tesoreria.com** es portal de contenidos y comunidad de Financieros Corporativos cuyo objetivo es promover y divulgar los principios y buenas prácticas en materia de Gestión y Planificación Financiera, Riesgos y Tesorería.

Nuestra actividad principal es la organización y colaboración en foros profesionales, cursos, seminarios, publicación de artículos técnicos y noticias de actualidad financiera.

Entre nuestros partners contamos con importantes Universidades públicas y privadas, Asociaciones Profesionales y Empresas con un interés común: poner en valor la actividad y funciones que realizan los profesionales del área económica financiera en la empresa privada y administración pública.

Puedes seguir nuestra actividad en **www.tesoreria.com** y en las principales redes sociales:

Grupo en LinkedIn: “Financieros Corporativos Tesoreria.com – Comunicad Financiera” <https://www.linkedin.com/groups/8598131>

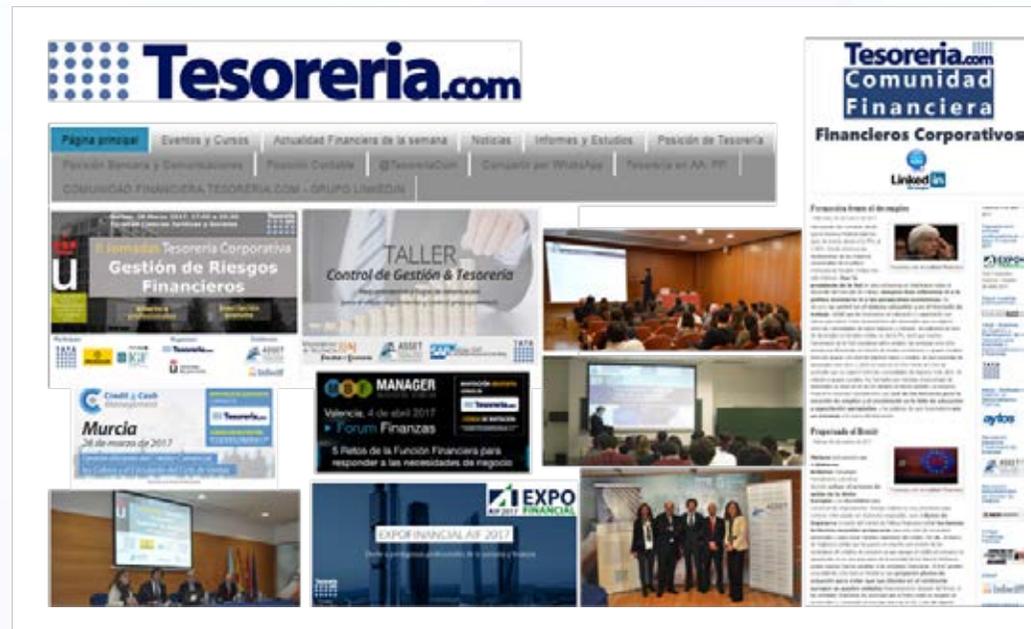
Página de Empresa en LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/2528753>

Facebook: tesoreria.com

Twitter: @TesoreriaCom

Email: tesoreria@tesoreria.com

Director: Juan Luis Blat. <https://www.linkedin.com/in/juanluisblat/>





---

## Top Ten Management Spain

---

- **Dirección:** Palacio de Miraflores  
Carrera de San Jerónimo 15, 2º
- **C.P:** 28014 Madrid
- **Contacto:** Borja de Wenez
- **Teléfono:** 911 847 819
- **Web:** [toptenms.com](http://toptenms.com)
- **Email:** [info@toptenms.com](mailto:info@toptenms.com)
- **Twitter:** @toptenBE

**TopTen Management Spain** ([www.toptenms.com](http://www.toptenms.com)) es una plataforma que integra y promociona a expertos y pensadores españoles de Management. Sus aportaciones intelectuales y su experiencia profesional les permite prestar servicios de formación, consultoría y coaching en las compañías e instituciones más importantes de España y América Latina. Son invitados de forma habitual a participar como conferenciantes en foros internacionales de sus respectivas especialidades.

Los miembros de **TopTen** suman más de 300 obras publicadas en editoriales especializadas, como Ariel, Thompson Reuters, LID Editorial, Empresa Activa o Rasche. Asimismo, imparten formación en escuelas de negocio como IESE, IE, ESADE, y colaboran con medios de comunicación de ámbito nacional, como Expansión, El País, A3 Media o TVE.

**¿Necesitas un experto? TopTen** ofrece una nutrida selección de especialistas en ámbitos como Branding, Comportamiento Organizativo, Comunicación, Dirección de Personas, Emprendimiento, Estrategia, Innovación, Internacionalización y Marketing.

# Aceleramos

la transformación digital  
acercando la tecnología  
a las empresas



Colaboradores:

